

ENCUESTA NACIONAL DE EVALUACIÓN COSTO-BENEFICIO (ENECB) FONAES 2011





FOLIO

																<u> </u>	_	_	_	
1. [DATOS DE CONTROL																			
i. C	i. Clave del encuestador(a):																			
iv. I	Hora de término: _ : hrs mir	 ns	V.	Clave	e de si	upervi	isor(a):	_			vi.	Fech	a de s	superv	visión:	día	_ _ a m	es a	 nño
vii.	Clave única del apoyo			_																
viii.	viii. Etapa operativa del negocio 1. Abrir un negocio 2. Ampliar un negocio Atención encuestador: recuerda que cuando el negocio seleccionado sea de la categoría: ABRIR UN NEGOCIO (1) => NO DEBES PREGUNTAR SOBRE INFORMACIÓN DE 2009																			
ix.	No pasa filtro	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10 1	12	13	14	15	16	17	18	19	20
х. І	Rechazo de comprobado	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10 1		13	14	15	16	17	18	19	20
xi.	Rechazo de no comprobado	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10 1°	12	13	14	15	16	17	18	19	20
S	Global AC por encargo del Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo: Como parte de la evaluación costobeneficio que se está llevando a cabo al Programa Nacional de Apoyo para las Empresas de Solidaridad, se están realizando entrevistas a beneficiarios del FONAES, es decir a las personas que recibieron apoyos para abrir o ampliar un negocio durante el año 2009. La información será utilizada para proponer mejoras a la operación del FONAES. Todas sus opiniones serán confidenciales y sólo se usarán con fines estadísticos. Gracias por su colaboración.																			
2. 1	2. INFORMACIÓN GENERAL DEL NEGOCIO 1 ¿Cuál es la posición en el negocio? Atención Encuestador: buscar al socio(a) o encargado del negocio para aplicar encuesta 1. Dueño(a) único de la empresa 2. Socio(a) del negocio Atención encuestador: insistir en hacer encuesta al dueño o a alguno de los socios, si no está pedir cita y marcar en el cintillo																			
2	¿Cuál es su nombre?																			
3	¿Cuál es el nombre del ne	goci	оое	mpre	esa?															
4	Ficha de identificación del	neg	ocio																	
	RFC:																lúmei	o:		
	Localidad o colonia:																			
	Entidad Federativa:																			
	Página web:							C	oneo	eiecti	rónico:									
5	¿Hace cuánto tiempo empo		a fund be/No			nego	cio?	Aun	que a	ún n	o recib	era ni	ngún	аро	yo					



+	ř
(F

3. CARACTERÍSTICAS GENERALES DEL NEGOCIO						
6	¿Actualmente el negocio es: propio; negocio con socios y registrado como empresa; negocios con socios y sin registro de empresa? 1. Persona física (Propio)> Pase a P8 2. Empresa Social (Socios y registrada) 3. Grupo social (Socios y sin registro) 8. No sabe (Espontánea)	[06]				
7	¿Cuántos socios de los que integran el negoc	io son				
	mujeres? ¿Y cuántos son hombres? Mujeres (0) No hay personas de _ Hombres (0) No hay personas de					
8	¿Cómo está integrado su negocio? 1. Personal 2. Familiar 3. Cooperativa 4. Otro 98. No sabe (espontánea) 99. No recuerda / No responde (espontánea)	[<u>]</u> [88]				
9	¿Su negocio se encuentra registrado en Hacienda, es decir, tiene RFC, y cuenta con facturas para entregar a sus clientes por las ventas que realice? 1. Sí está registrado pero no tiene facturas 2. Sí está registrado y tiene facturas 3. No 98. No sabe 99. No recuerda / No responde	[09]				
10	¿Su negocio lleva a cabo un control o registro escrito de sus ingresos y sus gastos? 1. Si 2. No 98. No sabe 99. No recuerda / No responde	[<u>]</u> [10]				
11	¿Cómo se toman las decisiones en el negocio? Atención encuestador: espere la respuesta espontánea y verificar con la respuesta adecuada 1. Solamente yo, como dueño único del negocio 2. El líder 3. La Asamblea / entre todos los socios 4. El Administrador 5. El socio principal 6. Otra 98. No sabe 99. No recuerda / No responde	[11]				

12	¿Cómo se selecciona al líder, administrador o socio principal del negocio? (espontánea)			
	1. Por el que aportó el mayor porcentaje para crear el negocio 2. El líder anterior elige a su sucesor 3. Por votaciones de los integrantes / En asamblea 4. De otra manera 98. No sabe 99. No recuerda / No responde	[<u>]</u> [12]		
	99. No recuerda / No responde			
13	¿El propietario o los socios del negocio reciben un salario fijo por sus servicios?			
	Reciben salario No reciben salario <i>(espontánea)</i> No sabe <i>(espontánea)</i> No recuerda / No responde <i>(espontánea)</i>	[13]		
14	En 2009, al momento de recibir el apoyo, ¿cuá principal actividad del negocio?	al era la		
	Atención encuestador: debe contener la actividad (nombre del producto o servicio	verbo) y el		
45	Manai financia de la companya de la			
15	Atención encuestador: solo para aquellos negocios que recibieron apoyo para AMPLIAR UN NEGOCIO De 2009 a la fecha, ¿estas actividades han cambiado, se han ampliado, se redujeron o siguen siendo las mismas? 1. Ha cambiado 2. Son además otras/Se han ampliado> Pase a P17 3. Ha cambiado y además son otras (espontánea)> Pase a P17 4. No ha cambiado> Pase a P17 5. Se redujeron> Pase a P17 99. NS / NR	[] [15]		
16	Atención encuestador: solo para aquellos negocios recibieron apoyo para AMPLIAR UN NEGOCIO	que		
	Principalmente ¿por qué causa cambió de actinegocio?	ividad el		
	1 2			



17	Actualmente, ¿cuál es la principal actividad de negocio? Atención encuestador: debe contener la (verbo) y el nombre del producto o servicio	
18	¿Qué otras actividades realiza el negocio? Atención encuestador: aplicar solo a aquellos que e declararon algún cambio o adición de actividades, a contener la actividad (verbo) y el nombre del produc 1	demás debe
19	CODIFICAR EL SECTOR, DE ACUERDO A LA ACTIVIDAD PRINCIPAL ACTUAL DECLARADA EN P17 1. Agricultura y forestal 2. Industria 3. Comercio 4. Servicio 5. Minería	[] [19]
20	¿Su negocio cuenta con sucursales u otros	
20	locales donde realice las actividades que menciona? 1. Sí 2. No> Pase a P22	[20]
21	¿Dónde se encuentran localizadas?	
	1. Dentro de la localidad 2. Fuera de la localidad pero dentro del municipio 3. En otro municipio del mismo estado 4. En otro estado 5. Fuera del país	[<u> </u>
22	¿Cuál fue la principal razón por la que se	
	1. Aprovechar los recursos (Tierras, maquinarias, experiencia) o conocimientos que ya tenía. 2. Obtener el apoyo de FONAES 3. Crear mi propio empleo debido a que no tenía trabajo 4. Tener un ingreso adicional en la familia 5. Tener mi propio negocio / Ser mi propio jefe 6. Generar empleos o apoyar a mi comunidad 7. Aprovechar la demanda del producto o servicio 8. Otro	[<u></u>]

23	¿Cuáles son los 3 factores principales por los que ubicó el negocio en este lugar? Atención encuestador: permitir la respuesta es- pontánea y marque las 3 primeras que mencione	
	1. Ubicación geográfica	
	Infraestructura Costo de la mano de obra	1ª []
	Disponibilidad de la mano de obra	031 1
	5. Calificación de la mano de obra	2ª []
	6. Recursos naturales	3ª []
	Ubicación de los compradores Porque aquí no me cobran	
	Porque está disponible este espacio	
	10. Otra	
24	En algún momento, desde que recibió el apoyo en el 2009, ¿ha tenido que cerrar su negocio por problemas económicos?	[]
	1. Sí	[24]
	2. No> Pase a P26	
	98. No sabe> Pase a P26	
25	¿Por cuánto tiempo en total ha tenido que cer negocio? ¿Cuántos años? Y, ¿cuántos meses cuántos días?	Y; ?
	Atención encuestador: si el entrevistado no mencio dato registrar 99 en años	na algún
	a. Años Massa (12 massa registraria en 1 4 ños)	
	b. Meses (12 meses registrarlo en 1 Años)	
	c. Días (31 días registrarlo en 1 Meses)	
26	Mencione los TRES principales obstáculos EX que ha enfrentado en la operación de su nego	
	0. Ningún obstáculo> Pase a P27	
	1. Un alto número de competidores	ahiarna
	 Acceso a financiamientos bancarios y/o apoyos del g Realizar trámites y obtener autorizaciones para la opresenta de la opresenta de	
	negocio (licencias, permisos, etc.)	
	 4. Es difícil conseguir personal calificado para trabajar e 5. La infraestructura y/o los servicios de la localidad limi crecimiento del negocio 	
	Escasez o incremento de los costos de la materia prin	
	los insumos	ma y
	los insumos 7. Pago de sobornos / extorsión	ma y
	los insumos 7. Pago de sobornos / extorsión 8. Inseguridad	
	los insumos 7. Pago de sobornos / extorsión	
	los insumos 7. Pago de sobornos / extorsión 8. Inseguridad 9. Obtener maquinaria y/o tecnología especializada para 10. Otra	a mi negocio
	los insumos 7. Pago de sobornos / extorsión 8. Inseguridad 9. Obtener maquinaria y/o tecnología especializada para 10. Otra 99. Ninguna más Atención encuestador: registre hasta 3 respuestas es	a mi negocio en orden de
	los insumos 7. Pago de sobornos / extorsión 8. Inseguridad 9. Obtener maquinaria y/o tecnología especializada para 10. Otra 99. Ninguna más Atención encuestador: registre hasta 3 respuestas especiánios.	a mi negocio en orden de nción _
	los insumos 7. Pago de sobornos / extorsión 8. Inseguridad 9. Obtener maquinaria y/o tecnología especializada para 10. Otra 99. Ninguna más Atención encuestador: registre hasta 3 respuestas es mención 1ª mención _ 2ª mención _ 3ª men	a mi negocio en orden de nción
	los insumos 7. Pago de sobornos / extorsión 8. Inseguridad 9. Obtener maquinaria y/o tecnología especializada para 10. Otra 99. Ninguna más Atención encuestador: registre hasta 3 respuestas estención 1ª mención 2ª mención 3ª mención Otra 1	a mi negocio en orden de nción





27 Mencione los TRES principales obstáculos INTERNOS

3.1 INCUBACIÓN DEL NEGOCIO

	 que ha enfrentado en la operación de su negocio. 0. Ningún obstáculo> Pase a P28 1. Planear y organizar las actividades del negocio 2. Bajas ventas de los productos o servicios del negocio 3. Lograr colocar los productos o servicios en el mercado 4. Producir de acuerdo con la demanda de los clientes 5. Falta de publicidad y promoción de los productos o servicios de su negocio 6. Mejorar la imagen o empaque del producto 7. El manejo de la contabilidad y/o llevar un registro de ingresos y gastos del negocio 8. Endeudamiento con proveedores, bancos, prestamistas, etc. 9. Desconocimiento de oportunidades y nicho de mercado 10. Ubicación del negocio 11. Falta de (nuevos) clientes 12. Actualización de técnicas, conocimientos, maquinaria, etc. para agilizar 13. Incumplimiento de requisitos para conseguir financiamiento bancarios o del gobierno 14. Otro 99. Ninguna más Atención encuestador: registre hasta 3 respuestas en orden de	29	¿Para iniciar su n taller o curso de li solicitó a asesoría negocios? 1. Si 2. No> Pase a P30 ¿Cuál es el nombi proporcionó la as	ncubación de a a alguna ind re de la empr esoría?	e negocios; cubadora de	[[28	
	mención 1ª mención _ _ _ 2ª mención _ _ _ Otra 1 _ _ Otra 2 _ _ Otra 3 _ _	30	¿El negocio perte empresas con un	o pertenece a alguna red de con un giro económico similar ue se encuentren en la misma municipio?			_]
31	¿Qué tipo de decisiones toman conjuntamente? Atención encu todas las que mencione	ıestadoı	r: lea y marque	Si mencionó	No mencionó	Ns / Nr	
	a. Abastecimiento de materias primas b. Contratación de consultoría especializada c. Venta de productos en grandes volúmenes d. Compra de maquinarias de alto costo e. Establecimiento de normas de un producto, por ejemplo la denominació f. Promoción de determinado producto típico de la zona g. Creación de centros de formación especializada h. Otra	ón de oriç	gen o marca colectiva	(1) (1) (1) (1) (1) (1) (1) (1)	(2) (2) (2) (2) (2) (2) (2) (2)	(9) (9) (9) (9) (9) (9) (9)	a. b. c. d. e. f. g.
32	¿Se realizan acciones colectivas con otros negocios de giro e misma localidad o municipio? 1. Si 2. No> Pase a P34	econón	nico similar al suyo	y que se en	cuentren en la	[_] <u>?]</u>
33	¿Qué tipo de acciones colectivas llevan a cabo? Atención encu que mencione. Si contesta 1 en al menos una opción pase a P36	uestado	r: marque todas las	Si mencionó	No mencionó	Ns / Nr	
	a. Abastecimiento de materias primas b. Contratación de consultoría especializada c. Venta de productos en grandes volúmenes d. Compra de maquinarias de alto costo e. Establecimiento de normas de un producto, por ejemplo la denominació f. Promoción de determinado producto típico de la zona g. Creación de centros de formación especializada h. Otra	on de oriç	gen o marca colectiva	(1) (1) (1) (1) (1) (1) (1) (1)	(2) (2) (2) (2) (2) (2) (2) (2)	(9) (9) (9) (9) (9) (9) (9)	a. b. c. d. e. f. g. h.

+=

34	¿Alguna vez ha tomado decisiones conjuntas con otros negocios o empresas, que se encuentren en la misma localidad o municipio y de giro económico similar al suyo sobre		cuestador: si co una opción pas		n al
	Atención encuestador: marque todas las que mencione.	Si mencionó	No mencionó	Ns / Nr	
	a. Abastecimiento de materias primas b. Contratación de consultoría especializada c. Venta de productos en grandes volúmenes d. Compra de maquinarias de alto costo e. Establecimiento de normas de un producto, por ejemplo la denominación de origen o marca colectiva f. Promoción de determinado producto típico de la zona g. Creación de centros de formación especializada h. Otra	(1) (1) (1) (1) (1) (1) (1) (1)	(2) (2) (2) (2) (2) (2) (2) (2)	(9) (9) (9) (9) (9) (9) (9)	a.b.c.d.e.f.g.h.
35	¿Por qué no realizan actividades conjuntas 40 En total ¿cuántas	personas tra	bajaban en el	negocio	

35	¿Por qué no realizan actividades conjuntas con otros negocios que se encuentren en la misma localidad o municipio y de giro económico similar al suyo? 1. Prefiere trabajar sólo / No me interesa trabajar con alguien más 2. No conoce a alguien más para tal fin 3. Casi no hay negocios similares al mío en esta zona 4. No confío mucho en los dueños de otros negocios 5. No lo había pensado 8. Otra	[<u></u>] [35]
36	¿Cuál fue (es) el número promedio mensual de en 2011? ¿y en 2009?	e clientes
	2011 2009	
37	¿Cuál fue (es) el número promedio mensual de proveedores en 2011? ¿y en 2009?	9
	2011 2009	
38	En el 2009, cuando el FONAES le otorgó el apoyo para su negocio, ¿éste ya estaba funcionando o iba a iniciar operaciones? 1. El apoyo fue para iniciar, ABRIR UN NEGOCIO> Pase a P41 2. Ya se encontraba en operación, AMPLIAR UN NEGOCIO> Continuar	[] [38]
4. 00	CUPACIÓN	
39	Cuando solicitó el apoyo en el 2009, ¿el negocio de qué tipo era: negocio propio; negocio con socios y registrado como empresa o con socios y sin registro de empresa? 1. Persona física (Propio) 2. Empresa Social (Socios y registrada) 3. Grupo social (Socios y sin registro) 8. No sabe (Espontánea)	[39]

40	antes de rec mujeres, soc	ibir el apoyo e cios y no socio	s trabajaban en n el negocio, e s? Inclúyase us	
	que trabajara	Socios	No socios	TOTAL
	Hombres Mujeres TOTAL			
41	con socios y negocios co empresa?	registrado co n socios y sin		
	The state of the s	cial (Socios y reg (Socios y sin reg		[41]
42	hombres, mu	ujeres, socios	s trabajan actua y no socios, en e que trabaje ah	el negocio?
	Sexo	Socios	No socios	TOTAL
	Hombres Mujeres TOTAL			
OBS	ERVACIONES			





4.1. OCUPACIONES PERM	ANENTES Y TEMPORALES						
	20	11	Atención encuestador: Incluir 2009 sólo en los casos que la respuesta de la pregunta 38 es el inciso 2) Ya se encontraba en operación, AMPLIAR UN NEGOCIO 2009				
()	43. En el año 2011, incluyéndolo a usted y a los socios en caso de que trabajen aquí, ¿cuántos empleados tiene el negocio que sean ()?	44. Y aproximadamente la nómina mensual de ellos es en el 2011:	45. En 2009, inmediatamente antes de recibir el apoyo, incluyéndolo a Usted y los socios, en caso de que trabajaran aquí ¿cuántos empleados () tenía el negocio?	46. En ese año, aproximadamente la nómina mensual de ellos fue de:			
a) Permanentes QUE RECIBEN PAGO. Es decir, trabajan a lo largo de todo el año y el total de días que el negocio está funcionando		\$, ,	_	\$, ,			
b) Permanentes y QUE NO RECIBEN PAGO. Es decir, trabajan a lo largo de todo el año y el total de días que el negocio está funcionando	_	NO APLICA	_	NO APLICA			
c) Eventuales y RECIBEN PAGO. Es decir, que trabajan algunas horas al día o sólo algunos períodos del año.	_	\$, ,	_	\$, ,			
d) Eventuales y que NO RECIBEN PAGO. Es decir, que trabajan algunas horas al día o sólo algunos períodos del año.		NO APLICA	_	NO APLICA			

4.2.	OCUPACIONES EVENTUALES QUE RECIBEN PAGO		
47	Atención encuestador: aplica cuando en pregunta 43 inciso c) hayan contestado al menos 1	48	Atención encuestador: aplica solo cuando en pregunta 45 inciso c) hayan contestado al menos 1
	EVENTUALES QUE RECIBEN PAGO, 2011		EVENTUALES QUE RECIBEN PAGO, 2009
	En el 2011:		En 2009, antes de recibir el apoyo
	a) Cuando trabajan, ¿Cuántas horas al día trabajan en promedio?		a) ¿Cuántas horas al día trabajaban en promedio?
			b) ¿Cuántos días de la semana trabajaban en promedio?
	b) Y cuando trabajan, ¿Cuántos días de la semana lo hacen?		c) En promedio, ¿cuántas semanas del mes trabajaban?
	c) Y cuando trabajan, ¿cuántas semanas del mes trabajan?		d) Y, ¿en qué meses trabajaban?
	d) Y ¿en qué meses trabajan?		
	Horas Menos de 1 hora (0)		Horas Menos de 1 hora (0)
	Días Menos de uno (0)		Días Menos de uno (0)
	Semanas Menos de una (0)		Semanas Menos de una (0)
	Meses _		Meses _



		_	
4	Atención encuestador: aplica cuando en pregunta 43 inciso d) hayan contestado al menos 1	. 52	Atención encuestador: aplique sólo si DISMINUYÓ o no se incrementó el número de trabajadores: pregunta 43 vs 45 (que corresponde a los apoyos
	EVENTUALES QUE NO RECIBEN PAGO, 2011		para ampliar un negocio)
	En el 2011:		¿Cuál considera que es la principal causa de la disminución o que no se haya incremen-
	a) Cuando trabajan, ¿Cuántas horas al día trabajan en promedio?		tado el número de trabajadores del negocio?
			1. Porque la producción y/o ventas bajaron
	b) Y cuando trabajan, ¿Cuántos días de la semana lo hacen?		Porque la misma producción y/o ventas se realiza con menos personas
	io nassii.		3. Porque se producen y/o venden una menor
	c) Y cuando trabajan, ¿cuántas semanas del mes		variedad de productos 4. Porque no lograron alcanzar la producción y/o
	trabajan?		ventas que esperaban
	d) Y ¿en qué meses trabajan?		5. Porque se incrementaron los gasto de operación
			del negocio 6. Por falta de acceso al financiamiento comercial
			7. Porque cambió de giro el negocio
	Horas Menos de 1 hora (0)		Porque algunos socios que también eran empleados no continuaron en el negocio
	Días Menos de uno (0)		Porque salieron algunos familiares que trabajaban
			en el negocio
	Semanas Menos de una (0)		No se han ocupado más trabajadores porque el negocio todavía no se encuentra funcionando
	Meses		plenamente
	·		11. No se han ocupado más trabajadores porque la producción y/o las ventas no se han incrementado
5	O Atención encuestador: aplica solo cuando en pregunta 45 inciso d) hayan contestado al menos 1		12. No se han ocupado más trabajadores porque no
	meiso a) nayan contestado al menos 1		se necesitan más personas para obtener una mayor producción y/o ventas
	EVENTUALES QUE NO RECIBEN PAGO, 2009		13. Es corto el plazo que ha transcurrido desde que
	En 2009, antes de recibir el apoyo		recibieron el apoyo para inversión del FONAES 14. Otra situación (especificar)
	a) ¿Cuántas horas al día trabajaban en promedio?		Atención encuestador: en cualquier caso pasar a P54
	b) ¿Cuántos días de la semana trabajaban en promedio?	53	
	c) En promedio, ¿cuántas semanas del mes trabajaban?		pregunta 43 vs 45 (que corresponde a los apoyos para ampliar un negocio)
	d) Y, ¿en qué meses trabajaban?		0.41
			¿Cuál considera que es la principal causa del aumento del número de trabajadores del
			negocio?
	Horas Menos de 1 hora (0)		Aumento el número de trabajadores porque la
	Días Menos de uno (0)		producción y/o las ventas se incrementaron 2. Aumento el número de trabajadores porque se pro-
	Semanas Menos de una (0)		duce y/o vende una mayor variedad de productos 3. Aumento el número de trabajadores porque cambio
	Meses		la actividad o giro del negocio 4. Aumento el número de trabajadores porque
			disminuyeron los gastos de operación del negocio
5	1 ¿Actualmente están ocupadas en el negocio		5. Aumento el número de trabajadores porque
	un número mayor o menor de personas de las que al iniciar su negocio? (Incluya socios		abrieron otros(s) local(les) del mismo negocio 6. Aumento el número de trabajadores porque
	y no socios)?		se necesitaban más personas para el buen
	Stán ocupadas en el negocio un número igual		funcionamiento del negocio 7. Aumento el número de trabajadores porque amplió
	o menor de personas de las estaban al iniciar su [51]		su negocio recurriendo a crédito comercial
	negocio> Continuar		8. Aumento el número de trabajadores porque entraron nuevos socios a trabajar en el negocio
	2. Están ocupadas en el negocio un número mayor de		9. Aumento el número de trabajadores porque
	personas que al iniciar su negocio> Pase a P53		entraron más familiares a trabajar en el negocio 10. Otra situación (especificar)
1	- I	1 1	15. Sta situation (copedinoal)

(



[53]

[52]



4.3. 54	¿Los puestos laborales que existen en su nego requieren de alguno de los siguientes conocimi habilidades? Atención encuestador: marque todas las que menta. a. Haber estudiado una licenciatura b. Haber estudiado una carrera técnica c. Tener conocimientos especializados y/o experiencia en de maquinaria y equipo d. Tener conocimientos especializados y/o experiencia en de computadora, internet y otras tecnologías de inform e. Tener conocimientos y/o experiencia en planeación y administración de negocios f. Tener conocimientos y/o experiencia en ventas, mercad y/o atención a clientes g. Tener conocimientos y/o experiencia en contabilidad y fiscales	ncione el manejo el manejo ación	Si (1) (1) (1) (1) (1) (1)	No Pase al sig. (2) (2) (2) (2) (2) (2)	(9) (9) (9) (9)		55. ¿Cuántos puestos?
56	Además de las ya mencionadas, ¿de los puestos laborales que existen en su negocio hay alguno que requiera alguna habilidad o conocimiento específico? 1. Si 2. No> Pase a P58 9. No sé / No responde> Pase a P58	[56]	59	Que enfre	nta al co	ntratar uestado	ales obstáculos más comunes r personal para su negocio? ar: registre hasta tres opciones

56	Además de las ya mencionadas, ¿de los puestos laborales que existen en su negocio hay alguno que requiera alguna habilidad o conocimiento específico? 1. Si 2. No> Pase a P58 9. No sé / No responde> Pase a P58	[] [56]
57	¿Cuál?	
	Atención encuestador: registre hasta tres opo	ciones
	1	
	2	
	3	
58	En una escala de 1 a 10, donde 1 es Muy fácil difícil, ¿qué tan fácil o difícil es encontrar a en que cumplan con las habilidades y conocimien requiere el puesto?	npleados
	Atención encuestador: mostrar tarjeta 1	1
	Muy fácil ← → Muy dificil N	NS/NR
	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10	99
l .		

59	¿Cuáles son los principales obstáculos más comunes que enfrenta al contratar personal para su negocio?									
	Atención encuestador: registre hasta tres opciones									
	Obst 1								_	
	Obst 2.								_	
	Obst 3								_	
60	1	¿con qા al del ne			ncia t	iene	que r	eemp	olazaı	· al
	Número (de veces		_						
	1 ' '	juna> <i>I</i> > <i>Pase</i>								
61	En una escala de 1 a 10, donde 1 es Totalmente en desacuerdo y 10 Totalmente de acuerdo, ¿qué tan de acuerdo o en desacuerdo está con la siguiente frase: "La rotación de personal en el negocio afecta el buen desempeño del negocio"?									
	Atención encuestador: mostrar tarjeta 2									
	Totalmente en desacuerdo Totalmente de acuerdo									
	en des	sacuerdo					u	s acut	erdo	

5. C	APACITACIÓN AFNE FONAES									
62	De 2009 a la fecha, ¿Usted o alguno de los integrantes del negocio recibieron por parte	? ador: pregur	nte por cada	a rengló	n en cada aí	ño y marqu	e los m	encionados		
	de FONAES apoyos para?		2009			2010			2011	
		Si	No	NS/NR	Si	No	NS/NR	Si	No	NS/NR
	a. Talleres o cursos de capacitación	(1)	(2)	(9)	(1)	(2)	(9)	(1)	(2)	(9)
	b. Participar en Ferias y eventos de promoción comercial	(1)	(2)	(9)	(1)	(2)	(9)	(1)	(2)	(9)
	c. Asistencia técnica orientada a mejorar sus productos o empresa	(1)	(2)	(9)	(1)	(2)	(9)	(1)	(2)	(9)
	d. Mejorar la imagen comercial de su negocio o promover o difundir su producto o servicio	(1)	(2)	(9)	(1)	(2)	(9)	(1)	(2)	(9)



64	Atención encuestador si en P62 a) contestó Si (1), preguntar:				
	¿Qué cursos?				
		Si mencionó	No mencionó	Ns / Nr	
	a. Contabilidad básica o Procesos contables	(1)	(2)	(9)	a.
	b. Proceso administrativo o Administración básica	(1)	(2)	(9)	b.
	c. Técnicas de venta, mercadotecnia, comercialización, promoción y publicidad	(1)	(2)	(9)	C.
	d. Planeación estratégica	(1)	(2)	(9)	d.
	e. Plan de negocios	(1)	(2)	(9)	e.
	f. Liderazgo, trabajo en equipo, relaciones humanas	(1)	(2)	(9)	f.
	g. Servicio al cliente	(1)	(2)	(9)	g.
	h. Manejo, mantenimiento y reparación de equipos y maquinaria	(1)	(2)	(9)	h.
	i. Computación	(1)	(2)	(9)	i.
	j. Finanzas	(1)	(2)	(9)	j.
	k. Seguridad e higiene laboral	(1)	(2)	(9)	k.
	I. Sustentabilidad y medio ambiente	(1)	(2)	(9)	I.
	m. Control de calidad	(1)	(2)	(9)	m.
	n. Otro	(1)	(2)	(9)	n.

65	Atención encuestador si en P62 c) contestó Si (1), preguntar:						
	¿Cuál fue la temática principal abordada en la asistencia técnica?	1					
	1	l					
	2	1					

5.1.	OTRA CAPACITACIÓN	
66	¿Usted y/o el personal que labora en el negocio realizaron actividades de capacitación de 2009 a la fecha, diferentes a las que ofrece FONAES? 1. Si 2. No> Pase a la P68 9. No sé / No responde> Pase a la P68	[<u> </u>

67 ¿Qué cursos?				
	Si mencionó	No mencionó	Ns / Nr	
a. Contabilidad básica o Procesos contables	(1)	(2)	(9)	a.
b. Proceso administrativo o Administración básica	(1)	(2)	(9)	b.
c.Técnicas de venta, mercadotecnia, comercialización, promoción y publicidad	(1)	(2)	(9)	C.
d. Planeación estratégica	(1)	(2)	(9)	d.
e. Plan de negocios	(1)	(2)	(9)	e.
f. Liderazgo, trabajo en equipo, relaciones humanas	(1)	(2)	(9)	f.
g. Servicio al cliente	(1)	(2)	(9)	g.
h. Manejo, mantenimiento y reparación de equipos y maquinaria	(1)	(2)	(9)	h.
i. Computación	(1)	(2)	(9)	i.
j. Finanzas	(1)	(2)	(9)	j.
k. Seguridad e higiene laboral	(1)	(2)	(9)	k.
I. Sustentabilidad y medio ambiente	(1)	(2)	(9)	I.
m. Control de calidad	(1)	(2)	(9)	m.
n. Otro	(1)	(2)	(9)	n.

6. INGRESOS DEL NEGOCIO

Ahora queremos saber algunos datos acerca del negocio. Por favor recurra a cualquier apunte, nota, registro; ya sea en factura o cuaderno que le ayude a calcular los siguientes datos. Le reiteramos que su información es confidencial y sólo será usada con fines estadísticos.

Indique el monto promedio mensual de los ingresos del negocio en los siguientes rubros en 2009, 2010 y 2011

Rubro/Año	2009 ANTES DE HABER RECIBIDO EL APOYO	2010	2011
b. Por venta de mercancías	\$00	\$00	\$00
c. Por la prestación de servicios	\$00	\$00	\$00
d. Por renta de inmuebles	\$00	\$00	\$00
e. Por patentes	\$00	\$00	\$00
f. Subsidios directos	\$00	\$00	\$00
g. Donaciones	\$00	\$00	\$00
a. Ingresos totales	\$00	\$00	\$00



(

69	9 Indique la distribución porcentual de sus ventas promedio mensuales según el lugar de destino							
	Atención encuestador: verificar que la	suma sea igual	a 100%		200 ANTES DE RECIBII APO	HABER DO EL	2010	2011
	a. Al interior de la localidad b. Al interior del estado, pero fuera de la lo c. Al resto del país, pero fuera del estado d. Al extranjero e. Total	ocalidad				_ % _ % _ % _ %	% % % %	% % % %
70	¿En promedio, cuál es número de ¡	productos o s	ervicios que	e ofrece e	n su nego	io? Para	los años	
		_ 2009 (Antes	_ del apoyo)	201	_ll 0	2011	<u> </u>	
71	¿Cuáles son los 5 principales prod total de sus ventas?	uctos que ofr	ecía su nego	ocio para	los años 2	2009, 201	0 y 2011 y cuánto i	epresentan del
	total de sus ventas :				200 ANTES DE RECIBII APO	HABER DO EL	2010	2011
	1					% % % % %	% % % %	% % % %
72	Acerca de las ganancias del negoc	io. por favor o	dígame, regu	ularmente	en qué las	utiliza. 🧦	En qué más?	73. ¿Qué por-
	Atención encuestador: marque todas la				-			centaje de las ganancias utilizó en esto?
	a. Alimentación, vestido y/o transporte de b. Adquisición de vehículo para su negoci c. Hacer un arreglo a la vivienda d. Adquisición de maquinaria, equipo y he e. Pago de deudas f. Adquisición de terrenos g. Adecuaciones al espacio físico o infrae h. Ejecución de obra civil i. Adquisición de materias primas y merci j. Pago sueldos k. Seguro agropecuario l. Renta de local m. Garantizar un crédito n. Gastos en salud y/o educación o. Otro ¿Cuál?	o erramientas structura ancías			Si (1) (1) (1) (1) (1) (1) (1) (1) (1) (1)	No (2) (2) (2) (2) (2) (2) (2) (2) (2) (2)	Ns/Nr (9) (9) (9) (9) (9) (9) (9) (9) (9) (9)	% _ % _ % _ % _ % _ % _ % _ % _ % _ % _ % _ %
7. AC	TIVOS							
74	Por favor mencione cuál es (era) el	valor aproxir	nado de sus	activos e	n los sigu	ientes añ	os y rubros:	
			200	9 ANTES E	EL APOYO		2010	2011
	c. Unidades	b. Inmuebles de transporte do de cómputo e. Otros f. Total	\$. \$. \$. \$.		.00 .00 .00 .00 .00		\$	\$



Concepto	20	012	Concepto	2012	
a. Maquinaria y equipo	\$.00	f. Tecnologías de la información	\$.00
b. Mobiliario	\$.00	g. Desarrollo de nuevos productos	\$.00
c. Inmobiliario	\$.00	h. Publicidad	\$.00
d. Unidades de transporte	\$	00	i. Capacitación	\$.00
e. Equipo de cómputo	\$	00	j. Otros	\$.00
	•		k Total	¢	00

COSTOS DEL NEGOCIO								
6 Indique el monto promedio mensual de sus costos en los siguientes rubros y año: 2009, 2010 y 2011								
Rubro/Año	2009 ANTES DEL APOYO		2010		2011			
1. Insumos	\$	00	\$	00	\$.00		
2. Pago de servicios (Luz, teléfono, agua, etc.)	\$.00	\$	00	\$.00		
3. Renta de maquinaria y equipo, etc.	\$	00	\$.00	\$.00		
4. Renta de local	\$	00	\$	00	\$.00		
5. Comercialización	\$	00	\$	00	\$.00		
6. Contabilidad	\$	00	\$.00	\$.00		
7. Investigación	\$	00	\$	00	\$.00		
8. Pago de impuestos	\$.00	\$	00	\$.00		
9. Donaciones	\$.00	\$	00	\$.00		
10. Sueldos, salarios y obligaciones de seguridad social	\$.00	\$	00	\$.00		
11. Publicidad	\$.00	\$.00	\$.00		
12. Otro (especifique)	\$.00	\$.00	\$.0		
13. Suma>Total	\$.00	\$.00	\$.00		

9. B	ANCARIZACIÓN				
77	¿Utiliza para las operaciones de su negocio una cuenta de ahorro, de cheques o de invers institución bancaria / financiera?	ión en algun	a		
	2. No> Pase a P80			[77	7]
	99. No sé / No responde> Pase a P80				
78	Por favor, señale qué actividades realiza a partir de la cuenta de ahorro o inversión de la				
	empresa. Atención encuestador: marque todas las que mencione	Si	No	Ns / Nr	
		mencionó	mencionó		
	a. Pago de nómina	(1)	(2)	(99)	a.
	b. Pago de proveedores	(1)	(2)	(99)	b.
	c. Pago de servicios	(1)	(2)	(99)	C.
	d. Transferencias interbancarias a otras empresas	(1)	(2)	(99)	d.
	e. Depósito de proveedores	(1)	(2)	(99)	e.
	f. Compras electrónicas	(1)	(2)	(99)	f.
	g. Inversiones	(1)	(2)	(99)	g.
	h. Ahorro	(1)	(2)	(99)	h.
	i. Otro	(1)	(2)	(99)	i.
79	¿En qué tipo de institución tiene su cuenta? Atención encuestador: espere respuesta				
	espontánea y marque todas las que mencione	Si	No	Ns / Nr	
		mencionó	mencionó		
	a. Banco	(1)	(2)	(99)	a.
	b. Caja de ahorro y crédito	(1)	(2)	(99)	b.
	c. Empresas sociales de capitalización o financiamiento	(1)	(2)	(99)	C.
	d. Instrumentos autogestivos de financiamiento	(1)	(2)	(99)	d.
	e. Otro	(1)	(2)	(99)	e.



/ 4
+=

10. A	CCESO A FINANC	IAMIEN	то												
80															
	1. Sí, solicité y obtu 2. Sí, solicité un cré 3. No solicité ningúi 99. No sabe> Po	edito pero n crédito	no lo ob > <i>Pas</i>		> Pase a P	83]	[80]	
31	Del crédito que o plazo de pago:	obtuvo,	indique	por fa	vor qué i	nstitución se l	o otorgó, e	l monto	del créc	dito, en	qué año	o, la tasa	de intere	és y el	
		Acce 1) S	eso a cré	editos 2) No		Mont	0		Та	sa de inte	rés	Pe	ago		
	Concepto	2009	2010	2011	2009	201	0 2	2011	2009	2010	2011	2009	2010	2011	
	a. Bancos (Banca comercial)		<u> </u>		\$	\$	\$		anual	anual	anual	meses	meses	meses	
	b. Banca de desarrollo		_		\$	\$	\$		anual	anual	anual	meses	meses	meses	
	c. Fondos y fideicomisos gubernamentales			<u> </u>	\$	\$	\$		 anual	 anual	anual	meses	meses	meses	
		Conce	ento			20	09		Porcentaje 2010 2				2011		
ŀ	a. Apertura de nuevo		•			1	1	,							
- 1	b. Compra de maqui											<u> </u>			
	c. Pago de deudas					<u> </u>									
	d. Compra de insum	os				<u> </u>			_						
	e. Pago de salarios					<u> </u>	_l						<u> </u>		
- 1	f. Capacitación					<u></u>	_		<u> </u>						
- 1	g. Compra de inmue			OCIO											
ŀ	h. Contratar más tra i. Otro (especifique)		5						<u> </u>				<u> </u>		
_	1. Ono (copcomque)								<u> </u>				<u> </u>		
83	De 2009 a la fech de su negocio? 1. Sí, solicité y obtu 2. Sí, solicité un cré 3. No solicité ningún 99. No sabe> Po	ive un cré edito pero n crédito	édito no lo ob > Pas	otuve>			institucione	es difere	ntes a u	in banco	o para la	a operac	ión [[83]	
84	Mencione quién	le otorg	ó el cré	édito					Mencion	5 N	lo mencio	onó NS	/NR		
	a. Proveedoresb. Familiares / amigoc. Otras empresasd. Prestamistase. Microfinancieras	os							(1) (1) (1) (1)		(2) (2) (2) (2) (2)	(9	99) 99) 99)		

(

85	Mencione para qué utilizó el crédito y en qué po	orcentaje:						
					Porcentaje	1		
	Concepto		2009		2010	201	1	
	a. Apertura de nuevos negocios		<u> </u>			<u> </u>		
	b. Compra de maquinaria	1	<u> </u>			<u> </u>		
	c. Pago de deudas		<u> </u>				_	
	d. Compra de insumos		<u> </u>				_	
	e. Pago de salarios					<u> </u>	_	
	f. Capacitación					<u> </u>		
	g. Compra de inmuebles para su negocio		<u> </u>			<u> </u>	_	
	h. Contratar más trabajadores					<u> </u>		
	i. Otro (especifique)					<u> </u>	_	
Además del apoyo del FONAES, por favor dígame si entre 2009 y 2011 solicitó y obtuvo recursos para la operación de su negocio por parte de otro programa de gobierno 1. Sí, solicité y obtuve recursos 2. Sí, solicité recursos pero no lo obtuve> Pase a P88 3. No solicité recursos> Pase a P88 99. No sabe> Pase a P88								
87	Mencione en qué Institución de gobierno y el m	nonto del re	ecurso qu	ie se le	e otorgó Monto			
	Concepto		2009		2010	201	1	
	a. SEDESOL	\$			\$	\$		
	b. SAGARPA	\$			\$	\$		
	c. Reforma Agraria	\$			\$	\$		
	d. FONART	\$			\$	\$		
	e. Secretaría de Economía	\$			\$	\$		
	f. Gobierno del Estado	\$			\$	\$		
	g. Gobierno municipal	\$			\$	\$		
	h. Otra (especifique)	\$			\$	\$		
				4 4			4.	
11. C	EOSTOS DE ACCESO AL APOYO En 2009, cuando solicitó a FONAES el apoyo a negocio, ¿aproximadamente cuántas veces actusted o el represente del negocio a las oficinas Programa para realizar sus trámites?	udió	9	otro	cuánto ascendieron los gas os que haya hecho, en cada inas del FONAES?			
	_ veces (0) No asistió		9	201	s visitas que hizo a FONAE 1 eran únicamente para trá nados con su apoyo o dura	mites rela-		
89	Durante 2010 y 2011 ¿en total cuántas visitas h oficinas de FONAES por asuntos relacionados apoyo a su negocio?		1. Úi	aprovechaba para atender otros asuntos? 1. Únicamente para trámites relacionados con [92] su apoyo				
90	_ veces (0) No hizo ninguna vi			2. Ap	Aprovechaba para atender otros asuntos No sabe / No responde			
	transportarse de su hogar o negocio a las ofici FONAES?	nas de	9	para	olando del estudio financier a solicitar de su apoyo, ¿cเ poración?			
	Atención encuestador: marque horas y minu	itos		eiak	JUI dCIUII (
	a. horas (0) Menos de una h b. _ minutos	ora		\$		(0) No pagó nada (999,999) NR	ì	





94	Para solicitar el apoyo del FONAES, ¿Realizó trámites ante otra institución para obtener permisos, licencias, autorizaciones, concesiones, registro y/o cualquier otro documento necesario para abrir o ampliar su negocio? 1. Sí	[] [94]
	2. No> Pase a P97	

95	¿Pagó usted por el trámite ante otra institución? 1. Sí 2. No> Pase a P97	[<u></u>]
96	¿Cuánto pagó? \$ _ _ , _ .00 (999,99	99) NR

12. 0	12. CARACTERÍSTICAS DEL APOYO								
97	Por f	avor dígame, ¿en qué utilizó los recursos que le otorgó FONAES en 2009?							
		ción encuestador: marque todas las que mencione de manera espontánea y a continuación untar ¿en qué más?	Si	No Pase al sig.	Ns / Nr Pase al sig.				
	a.	Alimentación, vestido y/o transporte de su familia	(1)	(2)	(99)				
	b.	Adquisición de vehículo para su negocio	(1)	(2)	(99)				
	C.	Hacer un arreglo a la vivienda	(1)	(2)	(99)				
	d.	Adquisición de maquinaria, equipo y herramientas	(1)	(2)	(99)				
	e.	Pago de deudas	(1)	(2)	(99)				
	f.	Adquisición de terrenos	(1)	(2)	(99)				
	g.	Adecuaciones al espacio físico o infraestructura	(1)	(2)	(99)				
	h.	Ejecución de obra civil	(1)	(2)	(99)				
	i.	Adquisición de materias primas y mercancías	(1)	(2)	(99)				
	j.	Pago sueldos	(1)	(2)	(99)				
	k.	Seguro agropecuario	(1)	(2)	(99)				
	1.	Renta de local	(1)	(2)	(99)				
	m.	Garantizar un crédito	(1)	(2)	(99)				
	n.	Gastos en salud y/o educación	(1)	(2)	(99)				
	0.	Otro ¿Cuál?	(1)	(2)	(99)				

98	1 2	e capus be	pitali enefi > <i>Pa</i>	zació ciario	on qu	e ofr			squei NAES			[98]
99	1 2	apita	ilizar dad (ido e	n alg	una	-	de ah	ntra orro, simila	r?		[99]
13. P	E	RCEF	PCIÓ	NYE	XPE	CTAT	IVAS					
100	s in o	u ne	gocio ido. I sfect	o, así En ui 10 es	com na es tá co	o en cala on los	el tie de 1 s resu	empo a 10, ultado		ero d tan anza	que h insat dos μ	
			talme atisfe		\leftarrow				→ `	talme atisfe		NS/NR
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	99

					ŕ					-
101	Cuando solicitó el apoyo de FONAES, ¿cuáles fueron las dos principales metas que pensó en alcanzar en su negocio?									
	1									
	2									
			99	9. N o	sé / N	o resp	onde			
102	En una escala de 1 a 10 y comparado con el año 2010, califique cómo fue durante 2011 la situación de su negocio en cuanto a ventas, clientes e ingresos. Donde 1 es mucho peor y 10 mucho mejor. Atención encuestador: mostrar Tarjeta 4									
	Mucho p	eor	\leftarrow			\longrightarrow	Mu	cho m	ejor	NS/NR
	1 2	3	4	5	6	7	8	9	10	99
	_									
103	En una escala de 1 a 10, y comparado con 2011, cómo cree que será la situación de su negocio durante el presente año en cuanto a ventas, clientes e ingresos: Donde 1 es mucho peor y 10 mucho mejor									
		Aten	ción e	encue	stado	r: mo	strar 1	Tarjet	a 4	
	Mucho p	eor	\leftarrow			\longrightarrow	Mu	cho m	ejor	NS/NR
	1 2	3	4	5	6	7	8	9	10	99
	I									



\sim
4
77
\vee

104	Mencione las dos principales ventajas de tener un apoyo de FONAES respecto de otras opciones (crédito bancario, cajas de ahorro y crédito, préstamos familiares, etc.)	105	Menciones las dos principales desventajas de tener un apoyo de FONAES respecto de otras opciones (crédito bancario, cajas de ahorro y crédito, préstamos familiares, etc.)							S					
	1			1											.
	2			2											. _
	99. No sé / No responde							99. 1	No sé	/ No	resp	onde			
14. P	ERCEPCIÓN DE SEGURIDAD E IMPACTO EN EL NEGOCIO	•													
106	Hablemos un poco de esta colonia/localidad, que incluye l qué tan desacuerdo o de acuerdo está con las siguientes a				está	el ne	egod	io. E	≣n uı	na e	scala	a de	1 a 1	0, díg	jame
	Atención encuestador: mostrar tarjeta 2					otalme			,		\rightarrow		ılmen cuero		NS/NR
	a. Hay muchas pandillas o bandas en mi colonia/localidad que comete	n		а	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	99
	actos delictivos b. Hay muchos borrachos en mi colonia/localidad			b	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	99
	c. La gente tiene miedo de que la asalten en mi colonia/localidad			С	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	99
	 d. Hay robos en la calle y en las casas de mi colonia/localidad e. Las agresiones contra las mujeres son frecuentes en mi colonia/localidad 	alidad	l.	d e	1	2	3	4	5	6	7 7	8	9	10 10	99
107	Ahora hablemos de su estado. De la misma manera, dígam afirmaciones. <i>Atención encuestador: mostrar tarjeta</i> 2	e qu	é tan	en des	acue	erdo	o de ——	acu	erdo	est	á co	n las	sigu	uiente	es
						otalme desac		o (,		\rightarrow		ilmen cuero		NS/NR
	A. Hay muchas pandillas o grupos organizados en mi estado que come actos delictivos	eten		а	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	99
	b. La gente tiene miedo de que la asalten en mi estado			b	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	99
	c. La gente tiene miedo de transitar por las carreteras de mi estado			С	1	2	3	4	5 5	6	7	8	9	10	99
	d. Hay robos en la calle y en las casas de mi estadoe. Las agresiones contra las mujeres o grupos vulnerables son frecuer	ites		d e	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10 10	99
	en mi estado.											,			
108	¿Usted, algún pariente o conocido ha sido víctima de algú asalto o secuestro durante el año 2011?	n rol	bo,	1. Si 2. No 99. No	o sé /	No re	spon	de							[] [108]
109	En una escala de 1 a 10, y comparado con el 2010, ¿durant	te el	año 2	011 se	sint	ió m	neno	s se	guro	o o n	nás s	segu	ro?		
				Me	nos s	egurc	-				\longrightarrow	Ma	as se	guro	NS/NR
	Atención encuestador: mostrar tarjeta 5			1	2	3	4	į	5	6	7	8	9	10	99
110	Pensando en qué tan segura o insegura es esta zona para negocio, por favor dígame: ¿del 2009 para acá ha tenido o cambiar alguna de las siguientes actividades? a. Horarios de ventas b. Incrementar los sistemas de seguridad /pagar seguridad c. Cambiar rutas de entregas						encio (1) (1) (1)	onó	No	mer (2 (2)		Ns/N (9) (9) (9)	r a. b. c.	
111	Durante el último año, diría que la inseguridad en () dono ubica el negocio ¿ha aumentado o ha disminuido? Donde					Ate	nció	n end	cuest	tador	: mo	strar	tarje	ta 6	
	nifica que disminuyó y 10 que aumentó		•			minu seguri			\leftarrow		\rightarrow		nentá eguria		NS/NR
	a. La colonia o en la localidad			а	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	99
	b. El municipio			b	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	99
	c. El Estado			С	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	99
112	¿Cree usted que debido a la inseguridad que se vive, su no ha tenido una baja en las ventas?	egod	cio	1. Si 2. No 99. No	o sé /	No re	spon	de							[] [112]

(



V

15. C	CARACTERÍSTICAS DEL ENTREVISTADO	
113	¿Cuántos años cumplidos tiene?	
	(97) 97 ó más	[113]
114	Sexo	
	Atención encuestador: anote sin preguntar	[] [114]
	1. Hombre 2. Mujer	[114]
115	¿Cuál es su estado civil?	
	1. Solter(a) 2. Casad(a) 3. Unión libre 4. Divorciad(a) 5. Viud(a)	[] [115]
116	¿Cuál fue el último grado que aprobó en la escuela? 0. No fue a la escuela> Pase a 118 1. Sabe leer y escribir> Pase a 118 2. Preescolar o kínder> Pase a 118 3. Primaria incompleta> Pase a 118 4. Primaria completa> Pase a 118 5. Secundaria incompleta> Pase a 118 6. Secundaria completa> Pase a 118 7. Normal básica> Pase a 118 8. Bachillerato o preparatoria incompleta> Pase a 118 9. Bachillerato o preparatoria completa> Pase a 118 10. Carrera técnica / comercial 11. Profesional 12. Posgrado	[] [116]
117	¿Qué carrera estudió?	
118	¿Actualmente estudia? 1. Si 2. No> Pase a P120	[] [118]

119	¿Qué estudia?							
120	¿Habla alguna lengua indígena?							
120	Znabia alguna lengua mulgena :	, ,						
	1. Si	[] [120]						
	2. No	[.=0]						
121	¿Hace cuánto tiempo que labora en este nego	cio?						
	Atención encuestador: marque años y me	ses						
	,							
	a. años (0) Menos de un	año						
	b. _ meses (0) Menos de un	mes						
122	¿Cuánto tiempo al día le dedica al negocio? C							
	trámites, compras, ventas y atención en gener	al.						
	Atención encuestador: marque horas y minutos							
	a. _ horas (0) Menos de una	a hora						
	b. minutos							
123	¿Cuáles son las tres principales funciones y ta realiza dentro del negocio?	areas que						
	realiza defitio del fiegocio:							
	1	_						
	2	_						
	3	_						
124	¿Anteriormente Usted ya había sido							
	empleado, directivo, dueño o socio en otro negocio (s)?							
	1. Si	[124]						
	Varios / Más de uno de estos (espontánea) No> Pase a 128							
	5.1.5 · 1 455 4 125							

125. ¿Cuál (es) de ellos?	126. ¿Du	rante cu	ánto tiemp	00?	127. ¿Cuáles fueron las funciones que realizó en esos trabajos anteriores?
	Sí	No ->SIG.	Nr ->SIG.		
a .Empleado	(1)	(2)	(9)	_ años _ meses	2
b. Directivo	(1)	(2)	(9)	_ años meses	1
c. Dueño	(1)	(2)	(9)	_ años _ meses	1
d. Socio	(1)	(2)	(9)	_ años _ meses	1





128 ¿Cuál era su principal ocupación antes de organizarse para iniciar el negocio apoyado por FONAES?

Atención encuestador: marque una sola opción

- 1. Se encontraba desempleado
- 2. Pequeño agricultor o ganadero
- 3. Trabajador asalariado (obrero, jornalero, empleado público o privado)
- 4. Desempeñaba un oficio
- 5. Artesano
- 6. Pequeño comerciante
- 7. Trabajaba en el negocio apoyado por FONAES porque se encontraba funcionando antes de ser apoyado por FONAES
- 8. Profesionista independiente
- 9. Trabajaba como patrón o socio en otro negocio diferente al apoyado por FONAES
- 10. Otra ocupación, especifique _

[128]

15.1. OPINIÓN DEL ENTREVISTADO

Por favor dígame qué tan de acuerdo o en desacuerdo está con las siguientes frases:

Atención encuestador: mostrar Tarjeta 2

- a. La buena marcha del negocio es una recompensa al trabajo y al esfuerzo
- b. La suerte es un factor muy importante para tener éxito en los negocios
- c. Las metas que hemos logrado se deben al trabajo y esfuerzo de todo el equipo
- d. Cuando hay problemas en un negocio, la mejor estrategia es esperar a que lleguen tiempos mejores

	Totalmente en desacuerdo Totalmente de acuerdo									NS/NR	
а	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	99
b	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	99
С	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	99
d	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	99

OBSERVACIONES		



J

Atención encuestador: Los siguientes datos solicitados en la siguiente tabla harán referencia a todos los socios del negocio. Recuerde encuestador esta sección solo aplica para negocios en sociedad, es decir, de dos o más integrantes. 131. ¿Cuál es la 132. ¿El socio es...? 130. ¿Cuál es el nombre de 133. ¿Cuál es su 134. ¿Cuál es su escolaridad? los socios del grupo? edad del socio? estado civil? 1. Hombre 1. Solter(a) 0. No fue a la escuela 2. Mujer 2. Casad(a) 1. Sabe leer y escribir 3. Unión libre 2. Preescolar o kínder 4. Divorciad(a) 3. Primaria incompleta 5. Viud(a) 4. Primaria completa 5. Secundaria incompleta 6. Secundaria completa 7. Normal básica 8. Bachillerato o preparatoria incompleta 9. Bachillerato o preparatoria completa 10. Carrera técnica / comercial 11. Profesional 12. Posgrado





(



135. ¿Qué carrera estudió?	136. ¿Cuántos años tiene de empresario?	137. En una semana común, ¿cuántas horas al día le dedica al negocio?	138. ¿Cuántos años lleva en el negocio? Y ¿cuántos en el puesto actual?	139. ¿Cuáles son las principales funciones que realiza?		
	(0) No tengo o no alcanza un año		(0) Menos de uno			
		_ hrs.	_ Años en Negocio _ Años en Puesto	1		
	<u> </u>	_ hrs.	_ Años en Negocio _ Años en Puesto	1		
	<u> _</u>	hrs.	_ Años en Negocio _ Años en Puesto	1		
	<u> </u>	hrs.	_ Años en Negocio _ Años en Puesto	1		
		hrs.	_ Años en Negocio _ Años en Puesto	1		







KFC. _	Número:			
Localidad o colonia: Entidad Federativa:				
Página web:				

